

Módulo Promoção | Atacado

Caminho:

Gestores → Estoque → Gerenciamento de Promoções → Tipo: **Atacado**

Nesse tipo de promoção, é possível definir a forma de aplicação do desconto nos produtos. Para que a promoção seja aplicada, é necessário informar uma **quantidade mínima**, fazendo com que o desconto seja concedido a cada quantidade determinada de itens vendidos.

Percentual:

Permite aplicar um percentual de acréscimo (+) ou desconto (-) sobre o **Preço de Venda** do produto.

Exemplo:

Ao configurar a quantidade mínima em **5 itens**, o desconto será aplicado sempre que a venda atingir múltiplos dessa quantidade.

Dessa forma:

- A cada 5 itens vendidos, o percentual configurado será aplicado;
- Caso a quantidade mínima não seja atingida, a promoção não será considerada.

Gerenciamento de Promoções | Cadastro de Produtos

F2 | Gravar | Esc | Cancelar

Valor

Descrição: PROMOÇÃO ATACADO | Tipo: Atacado

Data inicial: | Data final: | Desconto %: | Desconto R\$: | Qtde. mínima: | Preço Fixo: | Limite de vezes por venda:

Permite definir um valor fixo de acréscimo (+) ou desconto (-) sobre o **Preço de Venda** do produto.

Promoção sem validade Acumular quantidade Inativar Promoção Participa de clube desconto Utiliza no Catálogo Web

Exemplo: Foi configurado desconto de **R\$ 10,00** por item, válido a cada grupo de **5** itens vendidos.

Nesse caso:

Código de Barras	Código	Produto	Preço de Venda	Markdown Atual	Preço Promoção	Markdown Promoção	Lucro CMV	Diferença	Quantidade Mínima
3591	3591	PRODUTO ATACADO	120,000	100,00%	96,000	100,00%	96,00	24,00	5,000

- Venda de 10 unidades → desconto total de **R\$ 100,00**;
- O cálculo ocorre considerando o desconto aplicado individualmente em cada item participante da promoção.

PRODUTO ATACADO

CUPOM DE VENDA: 000031 SÉRIE: 001
*** RESUMO DA VENDA ***

Qtde	Código	Unidade	Descrição
10,000	3591	BAL x	

F3 - Selecione o Desconto/Acréscimo...

Desconto/Acréscimo:
Desconto Percentual (%)

Forma de Pagamento e Valor:
DINHEIRO

Valores Informados:

Forma de Pagamento	Valor
(Sem pagamentos)	

Resumo da Venda

Total Venda:	1.200,00
Desconto:	100,00
Total a Receber:	1.100,00
Troco:	0,00

F2-Fechamento Rápido F5-Excluir Valor E12-Finaliza ESC-Cancela

Valor Padrão:

Permite definir um valor promocional fixo para o produto.

Exemplo:

Produto com preço normal de **R\$ 120,00** e valor promocional configurado em **R\$ 95,00**.

Nesse caso:

- Diferença promocional de **R\$ 25,00 por item**;
- Considerando a venda mínima de 5 unidades, o desconto total será de **R\$ 125,00**.

Gerenciamento de Promoções X Cadastro de Produtos

F2 | Gravar Esc | Cancelar

Funcionamento da promoção

Código Descrição Tipo Atacado

Data inicial 16/07/2024 Data final 16/07/2024 Desconto % 0,00% Desconto R\$ 0,00 Qtde mínima 0,00 Preço Fixo Limite de vezes por venda

A promoção será aplicada automaticamente quando:

- A quantidade mínima configurada for atingida;
- Os produtos participantes da promoção forem lançados corretamente na venda.

Caso a quantidade exigida não seja alcançada, os itens serão vendidos com o valor normal.

Produto	Começa com	Filtrar	Valor para	Quantidade Mínima	Reajustar Preços					
3591	3591 PRODUTO ATACADO	BAL	0,000	120,000	100,00%	95,000	100,00%	95,00	25,00	5,000

Onde o desconto é exibido?

Finalização da venda + Cupom fiscal:

O desconto será apresentado ao finalizar a venda e também no cupom fiscal.

Lançamento de produtos:

As informações de desconto não aparecem durante o lançamento dos itens no PDV.

Observação:

O desconto da promoção de atacado será exibido somente no momento da finalização da venda, após a validação da quantidade mínima configurada.

ID de solução único: #2303

Autor:: n/a

Última atualização: 05-15-26 15:57