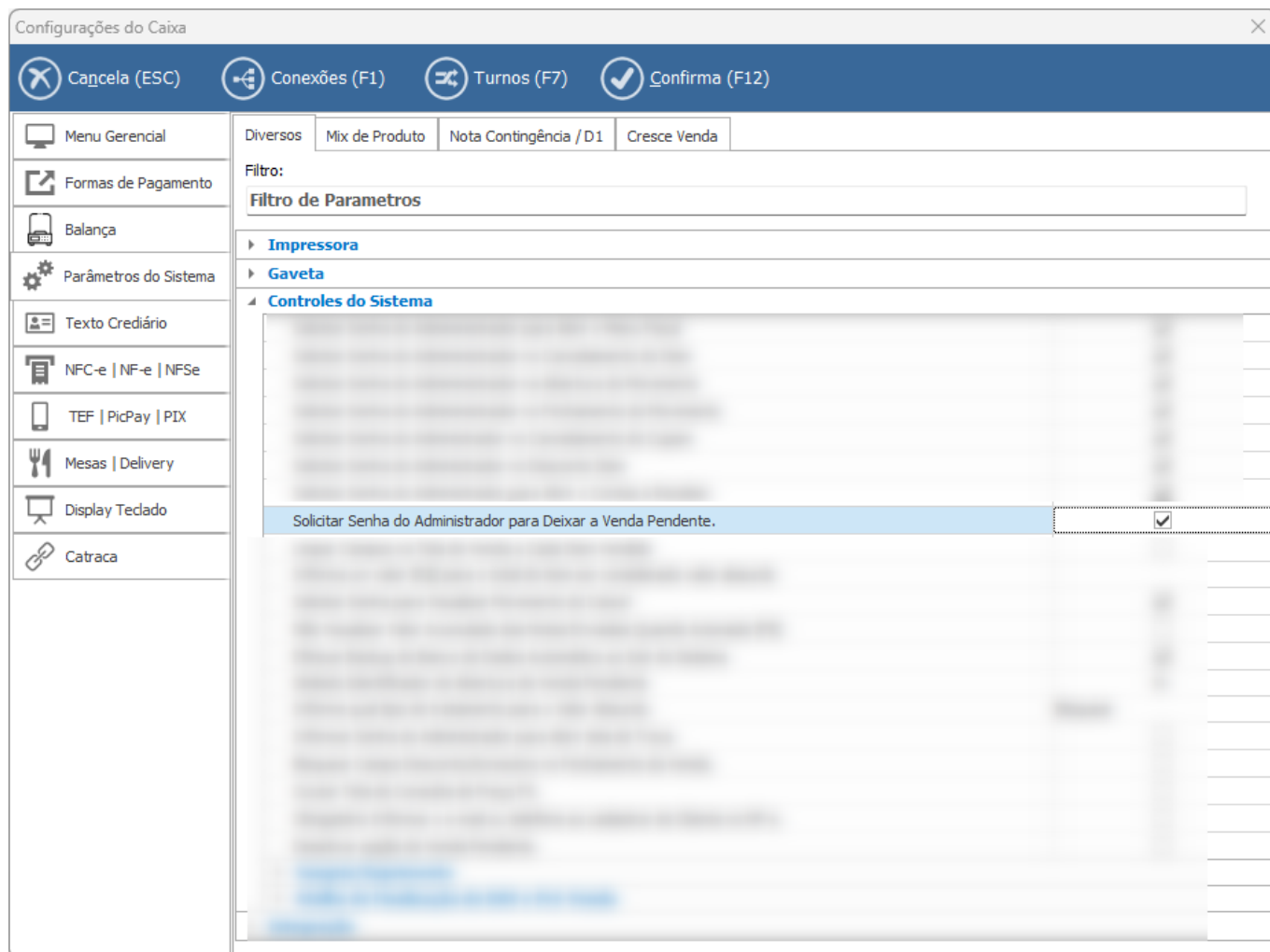


PDV: SOLICITAR SENHA DO ADMINISTRADOR PARA DEIXAR A VENDA PENDENTE

Onde configurar?

No PDV, acesse:

Parâmetros do Sistema → Controles do Sistema



Para que serve?

Para exigir autorização do administrador ao deixar uma venda pendente no sistema.

Objetivo do controle

Garantir maior controle sobre vendas não finalizadas e evitar uso indevido da função.

Se o parâmetro não estiver ativado?

O operador poderá deixar a venda pendente sem necessidade de senha.

Ao tentar deixar a venda pendente, o sistema vai pedir a senha do administrador.

gestor PDV GestorPDV

PEITO DE PERU

CUPOM DE VENDA: 000012 SÉRIE: 001
*** RESUMO DA VENDA ***

Item	Código	Unidade	Vlr Unitário	ST	Vlr Total
001	35	KG x	PEITO DE PERU	74,99	17
	1,000				74,99

74,99

- Iniciar Movimento/Turno Ctrl+I
- Encerrar Movimento/Turno Ctrl+F
- Sangria
- Lista de Sangrias Emitidas
- Suprimento
- Configurações do Caixa Ctrl+C
- Saída Temporária do Caixa
- Listagem de Recuperação de Venda
- Colocar a Venda Atual Como PendenteCtrl+P**
- Tipo de Produtos Alt+T
- Delivery Ins
- Importação de Kit de Produto Ctrl+K
- Tabla de Preço Alt+P
- Eunções
- Importação/Exportação de Arquivos

gestores

Venda em andamento...

Código/Descrição do Produto

Quantidade **1,000** Valor Unitário **74,99**

Valor Total **74,99**

74,99

gestor PDV GestorPDV

PEITO DE PERU

CUPOM DE VENDA: 000012 SÉRIE: 001
*** RESUMO DA VENDA ***

Item	Código	Unidade	Vlr Unitário	ST	Vlr Total
001	35	KG x	PEITO DE PERU	74,99	17
	1,000				74,99

74,99

Login do Administrador

Passo o cartão de autenticação ou informe a senha do Administrador.

Cancela (ESC) Confirma (F12)

gestores

Venda em andamento...

Descrição do Produto

Quantidade **1,000** Valor Unitário **74,99**

Valor Total **74,99**

Total R\$: 74,99

Opções Produtos Fecha Venda Cancela Cupom Cancela Item Preço Clientes Menu Fiscal Pré-Venda Orçamento Vendedor Sal

Depois de digitar a senha, a venda ficará pendente normalmente.

ID de solução único: #2386

Autor:: n/a

Última atualização: 03-06-26 09:38